

Casos de éxito

# STARTUPS

y Empresas tecnológicas o creativas





# Confían en nosotros

Empresas que innovan, crecen y confían ya han confiado en **adauge** para impulsar su crecimiento digital:

aggity

Satisfaction  
**iberia**  
SATISFACTION GROUP

MEDIACREST

 GOYA  
PRODUCCIONES

a contracorriente|films

 WIFI  
TOUR  
GUIDE

 viver

penwinEDU

Servimetro S.R.L.  
**SMED**  
especialistas en pantallas led publicitarias

INOKIM

**Introducción.** Comunicación, Automatización e Inteligencia aplicada al Crecimiento

# Innovación, crecimiento y estrategia digital

para startups y empresas creativas



# Introducción

Crecimiento en la era  
de la disrupción

En **adauge** impulsamos el crecimiento de startups y empresas tecnológicas o creativas que están redefiniendo su sector. Vivimos en una era donde **la velocidad, la experimentación y la optimización constante** marcan la diferencia entre escalar o quedarse atrás.

Somos el partner estratégico que conecta **Growth, tecnología y comunicación** para transformar ideas en sistemas digitales medibles, sostenibles y listos para crecer.

Nuestra misión es clara: **convertir la innovación en tracción, la visibilidad en conversión y la estrategia en resultados.**



# Visión general

## Retos y objetivos

Las startups que triunfan son aquellas que logran **convertir su propuesta en una marca reconocida, un sistema de captación sólido y una comunidad comprometida.**

Desde ADAUGE ayudamos a las empresas a superar los retos de cada etapa del crecimiento con un enfoque basado en datos, automatización e inteligencia aplicada.

Tener un gran producto o servicio ya no basta.

## Nuestros objetivos clave

1. **Optimizar el Coste de Adquisición (CAC)** mediante estrategias de captación más eficientes y escalables.
2. **Aumentar el valor de vida del cliente (LTV)** con sistemas de fidelización y comunidad.
3. **Impulsar la visibilidad de marca y la atracción de inversión** con posicionamiento estratégico y contenidos de autoridad.
4. **Fomentar la recomendación y reputación orgánica**, multiplicando el efecto red.
5. **Construir bases sólidas de Growth y automatización** que garanticen un crecimiento sostenible a largo plazo.



# ▲ Comunicación digital inteligente: del escaparate físico al ecosistema digital inteligente

En el pasado, una empresa necesitaba un escaparate atractivo, buena ubicación y una comunicación visible para crecer. Hoy, el escaparate es **digital, dinámico y predictivo**.

El éxito no depende solo de estar presente online, sino de construir un **ecosistema conectado que aprenda y evolucione por sí mismo**. Un sistema donde la web, el SEO, el contenido y las campañas trabajan sincronizados y se optimizan automáticamente a partir de los datos.

En **adauge** diseñamos estrategias digitales inteligentes, donde cada acción está impulsada por analítica avanzada, IA y automatización. Esto nos permite no solo comunicar, sino **anticipar comportamientos, personalizar experiencias y escalar resultados** con precisión.

El marketing digital ya no es una herramienta:  
es **un motor de crecimiento exponencial** que convierte la visibilidad en conversión, y los datos en decisiones.

# Nuestros pilares

Se apoyan en una metodología integrada que combina estrategia, tecnología y automatización:

## 1. Plataforma digital o e-commerce inteligente

Sitios diseñados para convertir y aprender del usuario. Optimizados para velocidad, experiencia (UX) y analítica predictiva que impulsa la conversión.

## 3. Contenido de alto valor y automatización creativa

Mensajes, vídeos y formatos generados o asistidos por IA que comunican autoridad, inspiran confianza y multiplican la presencia de marca.

## 2. SEO estratégico y aprendizaje continuo

Posicionamiento que evoluciona con el algoritmo y el comportamiento del usuario. Optimización continua mediante IA y herramientas de análisis semántico avanzado.

## 4. Estrategia de Growth Data-Driven

Campañas SEM, remarketing y automatizaciones que se retroalimentan de los datos. Cada acción se ajusta en tiempo real para maximizar el rendimiento y reducir el coste por adquisición (CPA).



Comunicación digital inteligente: del marketing a la eficiencia conectada

# Todo se mide. Todo se conecta.

Y cada mejora impulsa resultados tangibles: **más leads cualificados, menos fricción operativa y mayor control sobre el rendimiento digital.**

En **adauge**, no solo diseñamos estrategias: **diseñamos sistemas inteligentes que crecen contigo.**



# Ventajas del Marketing Digital inteligente

El marketing digital ya no se trata solo de anunciar: se trata de **entender, anticipar y conectar**. En 2025, las empresas que crecen no son las que publican más, sino las que **aprenden más rápido de sus datos**.

Gracias a la automatización y la inteligencia artificial, cada acción digital puede medirse, interpretarse y optimizarse en tiempo real. Esto permite construir sistemas que **aprenden del comportamiento del usuario, ajustan los mensajes y optimizan la inversión de forma autónoma**.



## Principales ventajas:

- **Escalabilidad y precisión.** Cada euro invertido genera datos que permiten escalar de forma controlada y predecible. No se trata de llegar a todos, sino de llegar exactamente a quien decide.
- **Automatización y eficiencia.** Las campañas se autoajustan según el rendimiento, reduciendo el coste de adquisición (CPA) y maximizando el retorno de inversión (ROI).
- **Personalización avanzada.** La IA permite crear experiencias únicas para cada usuario, adaptando los mensajes, los tiempos y los canales según su comportamiento real.
- **Medición total y mejora continua.** Todo puede medirse: desde la interacción más pequeña hasta el impacto global de una estrategia. La analítica convierte cada resultado en aprendizaje y cada aprendizaje en ventaja competitiva.

Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

# ¿No sabes por dónde empezar?

Si tu empresa ya ha dado pasos en digital pero siente que los resultados no reflejan su potencial real, es momento de dar el siguiente salto: **convertir tu ecosistema online en un sistema inteligente de crecimiento.**

En **adauge** te ayudamos a **diagnosticar, optimizar y escalar** todo tu entorno digital con una visión global y una metodología que une estrategia, tecnología y datos. No ofrecemos "servicios sueltos"; **construimos soluciones conectadas** que trabajan juntas para multiplicar tus resultados.



Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

# ¿Qué hacemos para ayudarte?

Sabemos que muchas startups y empresas creativas sienten que su potencial digital no se refleja aún en sus resultados.

Por eso, en **adauge** no ofrecemos servicios sueltos: diseñamos sistemas de crecimiento que piensan, aprenden y se adaptan contigo.

Nuestra metodología combina **consultoría estratégica, tecnología y automatización**, transformando tu ecosistema digital en una estructura viva que evoluciona mes a mes.





# De la estrategia a la ejecución: un acompañamiento diseñado para escalar

## Fase 1. Diagnóstico y Estrategia

Analizamos la situación actual de tu empresa con una mirada 360°:

- Canales digitales y experiencia de usuario.
- Propuesta de valor y posicionamiento competitivo.
- Madurez del sistema de captación y fidelización.
- Oportunidades de automatización y eficiencia.

De este análisis nace tu informe estratégico de crecimiento, un roadmap claro con las acciones prioritarias para escalar de forma sostenible.

## Fase 2. Diseño del Sistema de Crecimiento

A partir del diagnóstico, conectamos las piezas clave: **web, SEO, SEM, contenido y automatización.**

Creamos un sistema digital unificado, donde cada herramienta trabaja con datos reales y objetivos medibles.

Aquí definimos:

- El embudo de captación ideal.
- Los flujos automáticos de seguimiento y conversión.
- Las métricas clave (CAC, LTV, ROI) que guiarán la toma de decisiones.

## Fase 3. Acompañamiento y Optimización Continua

Una estrategia sin seguimiento no escala.

Por eso, cada mes revisamos, analizamos y optimizamos el rendimiento del sistema con base en datos y resultados reales.

Nuestras decisiones no se toman por intuición, sino por **aprendizaje automático, analítica y validación continua.**

**Nuestras soluciones.** ¿Qué hacemos para ayudarte?

# Hoja de ruta del crecimiento inteligente para startups

Cada proyecto digital se estructura sobre cinco pilares conectados. Juntos, forman un sistema que combina comunicación, rendimiento y tecnología aplicada.



## **3. SEM y performance marketing**

Publicidad automatizada y autoajutable que maximiza el ROI y reduce el coste por adquisición (CPA).

## **1. Plataforma digital o e-commerce inteligente**

Arquitectura optimizada para la conversión, velocidad, analítica y experiencia del usuario (CRO/UX).

## **4. Contenido disruptivo**

Producción audiovisual estratégica para cada fase del embudo, apoyada en IA y creatividad de impacto.

## **2. SEO de precisión**

Posicionamiento predictivo basado en datos y machine learning, orientado a palabras clave de alta intención.

## **5. Email marketing y automatización de Growth**

Flujos inteligentes de comunicación que nutren, fidelizan y convierten de manera automática.

Caso de éxito. Raiteri Marfà Arquitectura

Caso de éxito  
**INOKIM**



# De una tienda inactiva a un e-commerce de alto rendimiento

El proyecto con **Inokim**, marca internacional de movilidad eléctrica, marcó un antes y un después en su crecimiento digital. El reto era claro: **pasar de un entorno online sin resultados a un sistema rentable, automatizado y preparado para escalar ventas de forma sostenida.**

Desde **adauge** lideramos una transformación integral que combinó estrategia, tecnología y creatividad para convertir su ecosistema digital en un motor de ventas eficiente y medible.



# 01. Plataforma digital y optimización de conversión (CRO/UX)

Rediseñamos por completo la plataforma e-commerce, priorizando la experiencia del usuario, la velocidad de carga y la conversión. El objetivo era simple: **que cada visita se tradujera en una oportunidad de venta.**



Acciones implementadas:

- Reestructuración del **embudo de conversión** y **simplificación del checkout.**
- Implementación de **analítica avanzada y heatmaps** para detectar puntos de fricción.
- Rediseño del sistema de **"call to actions"** y mejora de la arquitectura de contenidos.

Resultado: una experiencia de compra fluida, confiable y optimizada para la acción.

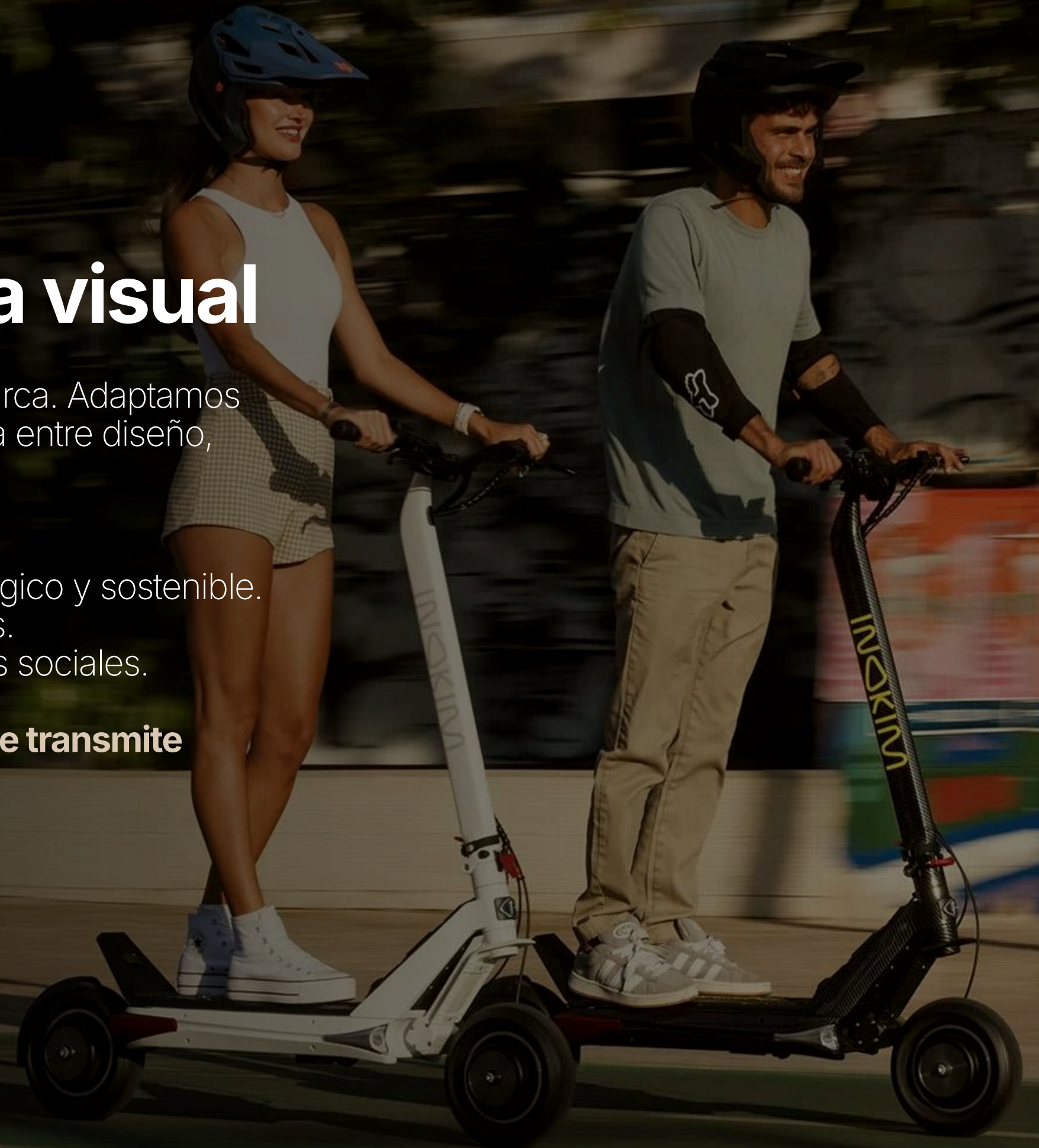
## 02. Branding y coherencia visual

El rediseño visual fue clave para reforzar la percepción de marca. Adaptamos la identidad de Inokim al entorno digital, buscando coherencia entre diseño, tono y propósito.

### **Acciones clave:**

- Actualización de la identidad visual para un entorno tecnológico y sostenible.
- Unificación de estilos tipográficos, cromáticos y fotográficos.
- Creación de recursos gráficos para campañas, web y redes sociales.

**El resultado: una marca sólida, moderna y reconocible que transmite innovación y confianza.**



## 03. SEO estratégico: autoridad y posicionamiento orgánico

Implementamos una estrategia SEO avanzada con doble enfoque: **técnico y semántico.**

El objetivo fue garantizar una **visibilidad estable y creciente** para términos de alta intención de compra relacionados con la movilidad eléctrica.

### Resultados tras 12 meses:

+480.000 impresiones orgánicas

+30.000 clics totales

CTR medio del 6,2%

Incremento del 220% en tráfico cualificado

Inokim se posicionó como una referencia en búsquedas clave dentro de su sector.





## 04. SEM y Performance Marketing

Lanzamos **campañas multicanal** en Google, Meta y YouTube Ads con estructura basada en intención y comportamiento.

Los anuncios se **optimizaron** mediante aprendizaje automático y test A/B continuos.

### ESTRATEGIA APLICADA

#### Campañas automatizadas

con segmentación por intención de búsqueda.

#### Estrategia de remarketing dinámico

y audiencias lookalike.

#### Control de presupuesto

mediante modelos de CPA y ROAS en tiempo real.

### Resultados:

CTR medio de 7,8%  
CPA reducido en un 42%  
ROAS global de 6,2

**Cada euro invertido generó más de 6€ en retorno directo.**



# 05. Contenido estratégico y audiovisual

La comunicación visual fue un pilar esencial para conectar con el público.

Creamos **contenidos audiovisuales** orientados a destacar la experiencia de producto y la visión innovadora de la marca.

## FORMATOS PRODUCIDOS

Vídeos de producto y lifestyle para campañas SEM y redes sociales.

Producciones de marca y testimoniales de clientes.

Fotografía profesional para catálogo, banners y campañas de remarketing.

**El contenido generó reconocimiento, confianza y un engagement 3x superior en redes.**



## 06. Growth y automatización

Tras la implementación del nuevo ecosistema, desarrollamos flujos automatizados para nutrir leads y fidelizar clientes.

El email marketing se transformó en un canal activo de conversión y recompra.

### AUTOMATIZACIONES IMPLEMENTADAS

**Secuencias** de bienvenida y **seguimiento postventa**.

Campañas de **cross-selling y upselling** automatizadas.

**Segmentación dinámica** basada en comportamiento y recurrencia.

**La tasa de recompra creció hasta el 23%,  
consolidando la base de clientes activos.**

## 07. Software y soluciones a medida

Además del e-commerce, desarrollamos funcionalidades específicas que conectan la web con los procesos internos: gestión de stock, analítica de ventas y automatización logística.

**El software a medida permitió reducir costes operativos y mejorar la eficiencia de todo el flujo comercial.**




"No necesito una web para que me vean, necesito una plataforma que trabaje por mí."



# Resultados globales

(primer año)

<b>Ventas online</b>	+520.000
<b>Incremento de conversiones</b>	+390%
<b>CPA (Coste por adquisición)</b>	-42%
<b>ROAS (Retorno sobre inversión publicitaria)</b>	6,2
<b>Visitas cualificadas</b>	+180.000
<b>Nuevos leads generados</b>	+4.000
<b>Tasa de conversión e-commerce</b>	2,9% (vs. 0,6% inicial)
<b>Tasa de recompra</b>	23%



INOKIM  
Conclusión  
para Inokim

El caso Inokim demuestra cómo un proyecto bien estructurado puede transformar un canal digital en una **máquina de crecimiento real y sostenible**.

Con una estrategia integral —branding, tecnología, datos y automatización— Inokim pasó de la inactividad a **superar el medio millón de euros en ventas online**, consolidando un modelo escalable de crecimiento digital.

En **adauge** no solo creamos proyectos: construimos ecosistemas que venden, aprenden y crecen.

Nuestras soluciones. ¿Qué hacemos para ayudarte?

## Todos nuestros servicios

Diseñamos sistemas digitales que piensan, venden y crecen contigo

En **adauge** no ofrecemos servicios sueltos: **construimos ecosistemas digitales completos** que integran comunicación, tecnología y automatización para hacer que tu negocio crezca de forma medible y sostenible.

Nuestra metodología combina estrategia, datos e inteligencia artificial aplicada al marketing para que cada acción tenga impacto real en tus resultados.



Te ayudamos a escalar tu empresa a través de:

- Desarrollo de plataformas y páginas web inteligentes
- Growth y Automatización
- Performance Marketing 360°
- Creación de contenido estratégico y audiovisual
- Software y soluciones a medida
- Branding e Identidad Visual
- Consultoría Estratégica y Marketing Data-Driven
- Productora Audiovisual

**Comunicación digital inteligente:** del marketing a la eficiencia conectada

Si tu startup o empresa tecnológica o creativa quiere escalar sus resultados digitales, en **adauge** te ayudamos a construir el sistema que lo hará posible. Te acompañamos desde la estrategia hasta la ejecución, conectando cada pieza para que tu marketing trabaje 24/7 por ti.

## Hablemos de crecimiento.

Te guiaremos paso a paso para transformar tu marca en un ecosistema digital sólido, eficiente y rentable.

### ESCRÍBENOS

+34 623 043 001

[hola@adauge.com](mailto:hola@adauge.com)

c/ Orient, 78-84, 3<sup>a</sup> 10<sup>a</sup>  
Sant Cugat del Vallès  
08172, Barcelona



